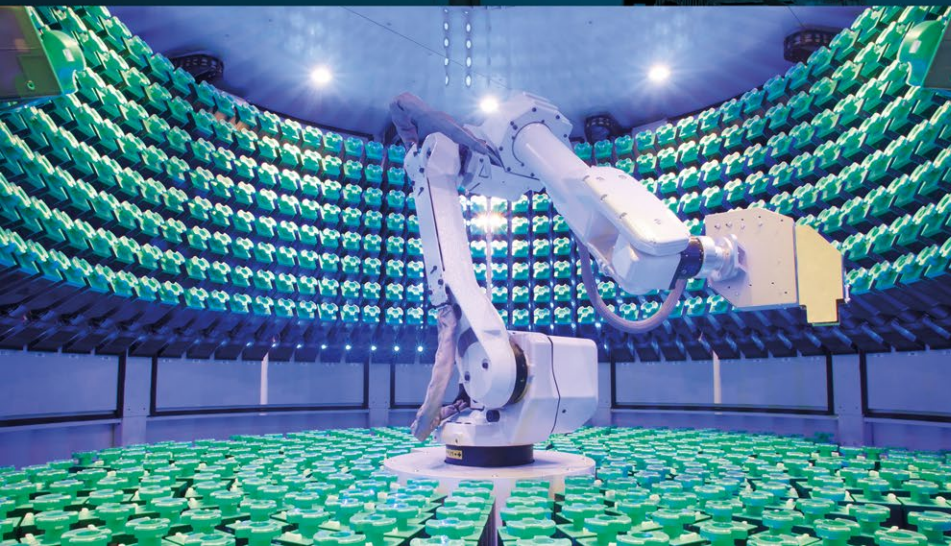
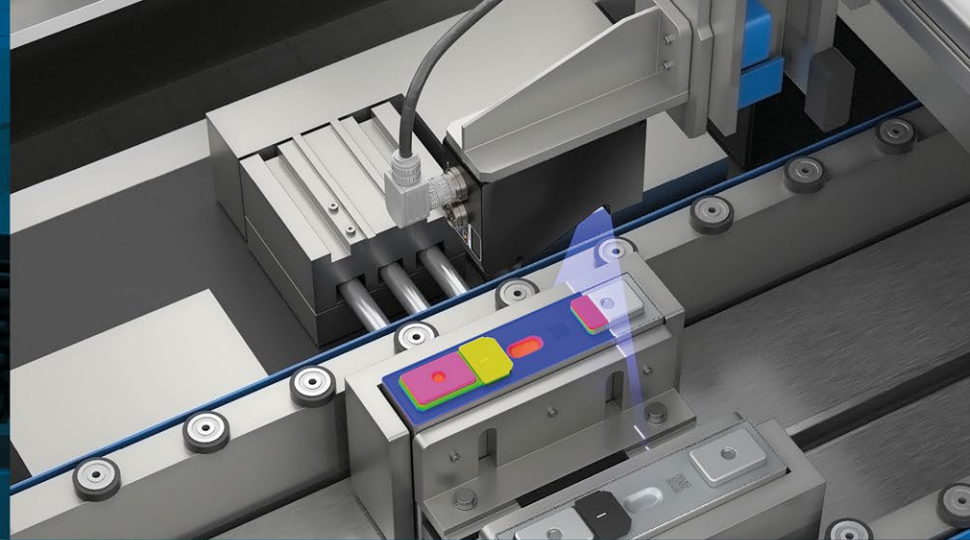


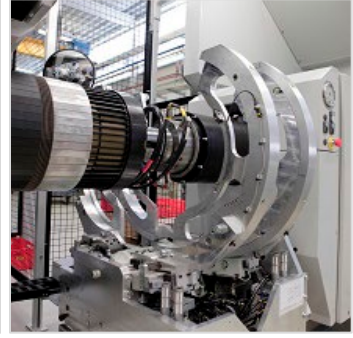
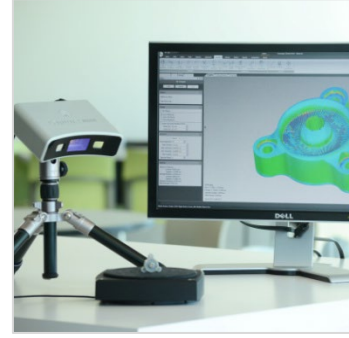


ALGEMENE VERGADERING VAN AANDEELHOUDERS



2021 6 MEI

Smart Technologies <



ONTWIKKELINGEN EN RESULTATEN 2020

6 mei 2021

OMZET

€ 1.289,4

MILJOEN

NET DEBT / EBITA

1,6

RATIO



AANTAL MEDEWERKERS

5.583

FTE

INNOVATIES

21,1%

VAN DE OMZET



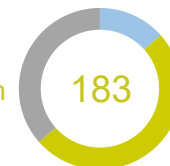
TELECOM SOLUTIONS

ROS

12,6%

€ mln

183



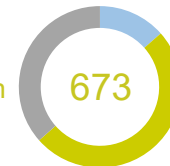
BUILDING SOLUTIONS

ROS

11,5%

€ mln

673



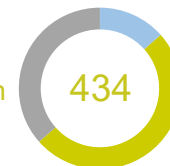
INDUSTRIAL SOLUTIONS

ROS

10,9%

€ mln

434



(in miljoen € tenzij anders vermeld)	H2 2020	H2 2019	Δ in %
Omzet	610,4	736,4	-17,1%
EBITA voor eenmalige baten en lasten ¹⁾	66,5	94,9	-29,9%
ROS ¹⁾	10,9%	12,9%	
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ^{1, 2)}	34,4	59,4	-42,2%

(in miljoen € tenzij anders vermeld)	2020	2019	Δ in %
Omzet ¹⁾	1.289,4	1.489,6	-13,4%
EBITA voor eenmalige baten en lasten ¹⁾	135,6	172,5	-21,4%
ROS ¹⁾	10,5%	11,6%	
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ^{1, 2)}	70,3	105,3	-33,2%
Nettowinst per aandeel	€ 1,14	€ 2,72	-58,1%
Dividend (voorstel) per aandeel	€ 1,00	€ 1,50	
ROCE	14,0%	17,4%	

1) De eenmalige lasten in 2020 betreffen kosten voor herstructurerings en integraties van in totaal € 8,9 miljoen en een boekwinst op een voor verkoop aangehouden bedrijfspand van € 2,0 miljoen (2019: last van € 18,3 miljoen). Over het tweede half jaar bedroegen de eenmalige lasten per saldo € 5,2 miljoen (H2 2019: € 18,3 miljoen).

2) Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

- Omzetzak van 13,4% (H2: -17,1%) naar € 1.289,4 miljoen, autonoom -9,9% (H2 -12,5%)
- Daling EBITA voor eenmalige baten en lasten met 21,4% (H2 -29,9%)
 - Daling sterkst in Industrial Solutions, stijging in Building Solutions
 - ROS daalde naar 10,5% (H2 10,9%), maar verbeterde vergeleken met H1 2020 van 10,2% naar 10,9% in H2 2020 door lager kosten niveau
- Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders € 70,3 miljoen (-33,2%) boven eerder gecommuniceerde bandbreedte van € 65 - € 69 miljoen
- Eenmalige lasten en bijzondere waardevermindering vanwege kosten verbonden aan herstructurerings, integraties
- Goede order intake in Q4, gedeeltelijk door hogere order intake in Tire Building
- Sterke stijging kasstroom uit operaties in H2 naar € 150,1 miljoen (H2 2019: € 126,6 miljoen en H1 2020: € 37,7 miljoen) – gedreven door sterke verbetering in werkkapitaal in Q4
- Sterke financiële positie jaareinde – net debt / EBITDA ratio van 1,6
- Dividendvoorstel: € 1,00 per (certificaat van) gewoon aandeel

Key financiële targets	Targets	2020	2019
	(mid-term)		
ROS	> 15%	10,5%	11,6%
ROCE	22% - 25%	14,0%	17,4%
NET debt / EBITDA	< 2,0	1,6	1,5

Impact COVID-19

- Minder vraag omdat klanten werden belemmerd bij het realiseren van projecten. Investeringsen werden beperkt of uitgesteld in markten als luchthavens, parkeergarages, scheepsbouw en industrie
- Door genomen maatregelen, gericht op het bieden van een veilige en gezonde werkomgeving, was de productiviteit bij productiebedrijven aanzienlijk lager
- Overheidssteun (buiten Nederland) heeft geleid tot een tijdelijke verlaging van de personeelskosten met € 6,8 miljoen
- Bijzondere waardeverminderingen met betrekking tot COVID-19 van € 2,0 miljoen
- Toename werkkapitaal door vertraagde leveringen van € 10 miljoen, waartegenover het effect door vertraagde belastingbetalingen van € 22 miljoen staat
- Belangrijke investeringsprogramma's zijn doorgezet zoals lopende R&D-programma's. Waar mogelijk zijn andere investeringen beperkt.

Voortgang realisatie doelstellingen en strategie

- Goede vooruitgang in strategische ontwikkeling, ondanks COVID-19, gedreven door 'Simplify & Accelerate'-programma - perspectief van ROS-doelstelling voor de middellange termijn van ten minste 15% blijft ongewijzigd
- Innovaties met 21,1% omzetaandeel opnieuw op hoog niveau - doorbraken en eerste orders voor diverse innovaties
- Desinvesteringsprogramma herstart in Q4
 - Gerichte desinvestering van activiteiten met beperkte waardecreatie in TKH
 - Ongeveer € 260 miljoen omzet van beoogde € 300 tot € 350 miljoen reeds gerealiseerd - desinvestering van ZTC en Cruxin afgerond in 2020
- Introductie van een kostenratio-programma, onderdeel van het 'Simplify & Accelerate'-programma, met meer focus op de korte termijn op financieel rendement
- Integraties en acties voor resultaatverbetering leidden tot eenmalige lasten van € 8,9 miljoen - positief jaarresultaateffect van € 7 miljoen
 - Verplaatsing van kabelproductie in Ittervoort naar Haaksbergen en beëindiging van slecht presterende activiteiten van industriële connectiviteitsportfolio
 - Integratie van Beveiligings- en Parkeeractiviteiten en portfolio onder het TKH Security-merk
 - Kostenbesparingen en synergiën binnen 2D vision-activiteiten en portfolio en verdere commerciële samenwerking tussen 2D en 3D Vision
- Voortgang aandeleninkoop-programma - € 18 miljoen van de aangekondigde € 25 miljoen ingekochte aandelen gekocht

Omzet (in € miljoen)	2012	2019	2020	Groei-scenario's	
				2021	2022
Fibre Optic Networks	80	137	122	175	200
Parking	20	59	37	150	200
Infrastructure	30	133	131	150	200
Marine & Offshore	20	54	55	150	200
Care	30	58	53	70	100
Machine Vision	95	143	173	250	300
Tire Building Industry	175	330	242	450	550
Verticale groeimarkten	450	914	813	1.395	1.750
Overige verticale markten	652	576	476	450	500
Totaal	1.102	1.490	1.289	1.845	2.250

- › Groeiscenario's voor de komende 3-7 jaar
- › Overige verticale markten:
 - › Desinvesteringen voornamelijk in overige verticale markten
 - › Groei op GDP-niveau

- › Omzetaandeel verticale groeimarkten gestegen naar 63% (2019: 61%)
- › Strategische ontwikkelingen bieden een sterke basis voor groei en waardecreatie:
 - › Fibre Optic Networks – Verhoogde vraag naar bandbreedte en 5G-uitrol gehinderd door COVID-19 beperkingen
 - › Parking – Impact door COVID-19 in 2020, synergie verwacht door integratie met TKH Security
 - › Infrastructure – Sterke groei in de markt voor energiekabels als gevolg van de investeringsimpuls veroorzaakt door de energietransitie, waarvoor aanvullende investeringen in productiecapaciteit zijn geïnitieerd, welke operationeel zal zijn vanaf Q3 2021 - substantiële order Airfield Ground Lighting (CEDD / AGL technology)
 - › Marine & Offshore – Orderintake van subsea-kabelsystemen die groei naar een omzetniveau van meer dan € 40 miljoen mogelijk maakt in 2021
 - › Care – Doorbraak in Noord-Amerika van de Indivion, het innovatieve medicijndoseer- en distributiesysteem
 - › Machine Vision – Eerste grotere opdracht voor 2D-embedded visiontechnologie voor COVID-19-vaccinanalyse en uitbouw marktaandeel met 3D-visiontechnologie en confocal-inspectie technologie binnen consumentenelektronica
 - › Tire Building – Doorbraak van de UNIXX, de baanbrekende nieuwe technologie voor autobandenproductie met eerste seriële productie bij een launching customer
- › Het binnenhalen van opdrachten voor onze innovaties geeft vertrouwen in het realiseren van de middellange termijn-omzetdoelstellingen in de verticale groeimarkten. Verder zien wij de investeringsbereidheid onder klanten weer toenemen.

(in miljoen €)	2020	2019	Δ in %
Omzet	183,1	200,5	- 8,6%
EBITA	23,1	30,8	- 25,0%
ROS	12,6%	15,4%	



Fibre Optic Networks

- Aanzienlijke negatieve impact op leveringen door COVID-19 beperkingen in Europa, met name in Frankrijk
- Verhoogde vraag naar bandbreedte in combinatie met vraag vanuit 5G - door lockdown nog niet vertaald in hogere orderintake - Productie op lager niveau waardoor lagere kostendekking
- In China was door lagere marktvolumes sprake van prijsdruk voor glasvezel. Binnen TKH werd dit prijseffect grotendeels ondervangen door een hoger aandeel van het connectivity systeem-portfolio.

Overige markten

- Groei in breedbandproducten voor home offices
- Aantal uitgesteld projecten vanwege COVID-19
- Medio-2020 productie van telecom-koperkabelportfolio stopgezet – De omzet is de afgelopen jaren al gedaald naar een laag niveau

(in miljoen €)	2020	2019	Δ in %
Omzet	672,5	745,0	- 9,7%
EBITA voor eenmalige lasten ¹⁾	77,3	75,5	+ 2,4%
ROS	11,5%	10,1%	

1) De eenmalige lasten betreffen kosten van € 8,6 miljoen voor herstructureringen en integraties (2019: € 17,2 miljoen).



Machine Vision

- › In het eerste halfjaar werd een sterke autonome groei gerealiseerd, ondanks belemmeringen door lockdowns
- › Vraag naar 3D-visietechnologie voor nieuwe applicaties in de consumentenelektronica-industrie steeg en had een belangrijke bijdrage aan de groei, voornamelijk gerealiseerd in H1 - In H2 vlakke deze groei af
- › Realisatie van kostenefficiëntie door integratie van 2D vison-activiteiten – Bijdrage aan EBITA en ROS verbetering

Infrastructure

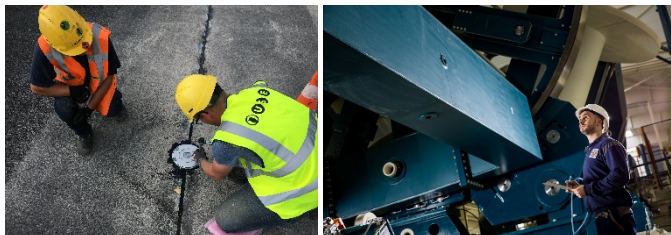
- › De omzet bleef per saldo stabiel
- › Toegenomen investeringsbehoefte voor investeringsnetwerken door netwerkbedrijven - Positief effect op vraag naar energiekabelsystemen, ondanks beperkingen voor installateurs om werkzaamheden uit te voeren - Uitbreiding van onze productiecapaciteit, operationeel vanaf Q3 2021
- › Airfield Ground Lighting (CEDD / AGL) technologie had te maken met COVID-19 effecten en gerelateerde investeringsbeperkingen op luchthavens – Omzetstijging in Q4 door grote order voor Istanbul Sabiha Gökçen Airport
- › Uitstel van projecten in verkeersmonitoringsystemen leidde tot omzetzak

Care

- › Toegenomen vraag naar onze communicatietechnologie voor zorgalarming en ouderenzorg – Omzet daalde door beperkte installatiemogelijkheden door COVID-19

(in miljoen €)	2020	2019	Δ in %
Omzet	672,5	745,0	- 9,7%
EBITA voor eenmalige lasten ¹⁾	77,3	75,5	+ 2,4%
ROS	11,5%	10,1%	

1) De eenmalige lasten betreffen kosten van € 8,6 miljoen voor herstructureringen en integraties (2019: € 17,2 miljoen).



Marine & Offshore

- › De omzet in subsea-connectivity systemen steeg fors ten opzichte van 2019 – Door onderbezetting en opstartkosten, vanwege nieuwe kabeltypes, werd het resultaat gedrukt
- › In 2020 werden met Offshore Windpark Kaskasi en Hollandse Kust Zuid nieuwe opdrachten verworven, waarvan het grootste deel in 2021 in productie wordt genomen
- › De groei in subsea-connectivity systemen compenseerde ruimschoots de daling van de vraag vanuit de stagnatie in de bouw van cruiseschepen

Parking

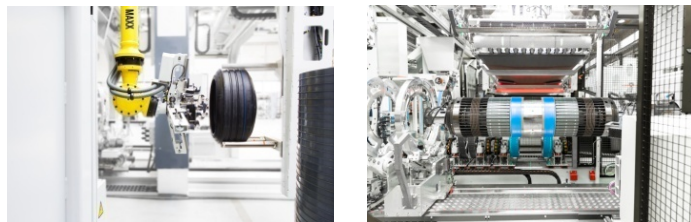
- › Forse omzetzak ten opzichte van 2019 doordat projecten op en tenders voor luchthavens en in winkelcentra werden stilgelegd vanwege effecten van COVID-19
- › Kostenreductie geanticipeerd op lager investeringsniveau bij klanten
- › Integratie van de parking en security organisatie gestart in Q3 – Optimalisatie van synergiën

Overige markten

- › Beperkingen bouw- & constructiemarkt in de uitvoering van projecten
- › Effect van COVID-19 veiligheidsmaatregelen op productieniveau

(in million €)	2020	2019	Δ in %
Omzet	433,7	544,2	- 20,3%
EBITA voor eenmalige baten en lasten ¹⁾	47,3	81,4	- 41,8%
ROS	10,9%	15,0%	

1) Eenmalige baten en lasten door een boekwinst op de verkoop van een bedrijfsspannd € 2,0 miljoen en herstructureringskosten van € 0,3 miljoen (2019: last van € 1,1 miljoen).



Tire Building

- › Uitstel oplevering diverse projecten door lockdowns bij klanten – Omzet gedaald
- › Vraaguitval bij bandenproducenten heeft geleid tot uitstel van investeringen - lagere orderintake in Q2 en Q3, herstel in Q4 met een hoge orderintake met een relatief hoog aandeel van orders uit China - Het aandeel van de top-5 bandenproducenten nog beperkt
- › De ontwikkeling van de UNIXX (nieuw tire-building platform) vordert goed - oplevering vertraagd door de toegangsbeperkingen op de locatie bij de launching customer vanwege COVID-19
- › Daling EBITA door teruglopende omzet in combinatie met lager productiviteitsniveau en beperkte verlaging van bedrijfslasten

Care

- › Doorbraak in Noord-Amerika voor grootschalige uitrol van Indivion technologie, hoogwaardige medicijndoceer- en distributiesysteem
- › Omzetgroei in H2

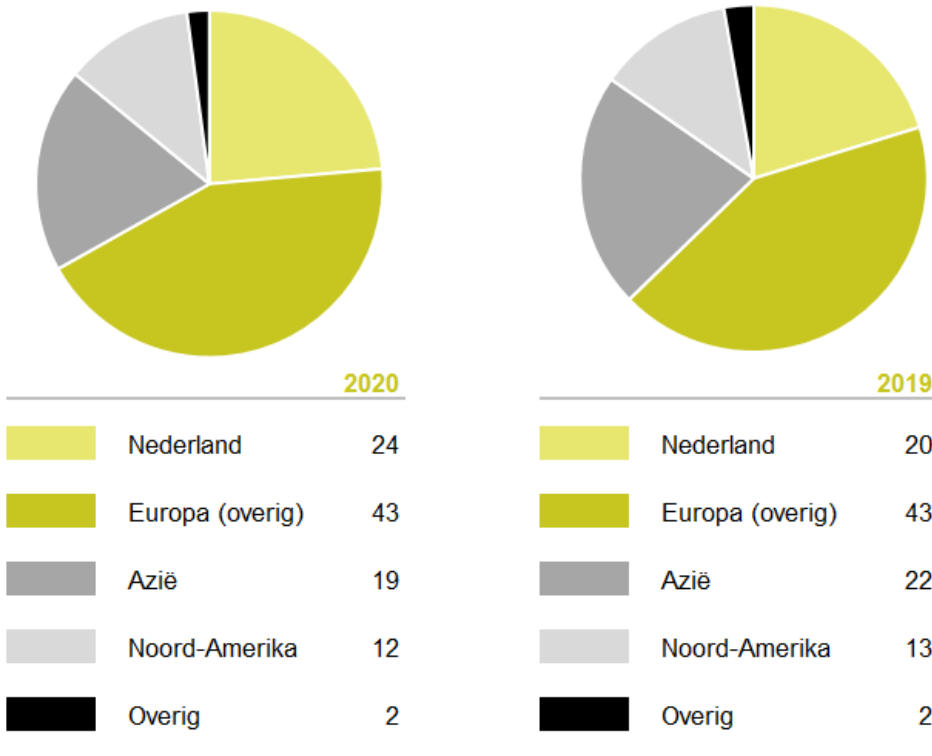
Overige markten

- › Industriële sector terughoudend om te investeren, met name machinebouwers en robotindustrie – Negatieve impact in industrial connectivity activiteiten, vooral door afbouw van voorraden

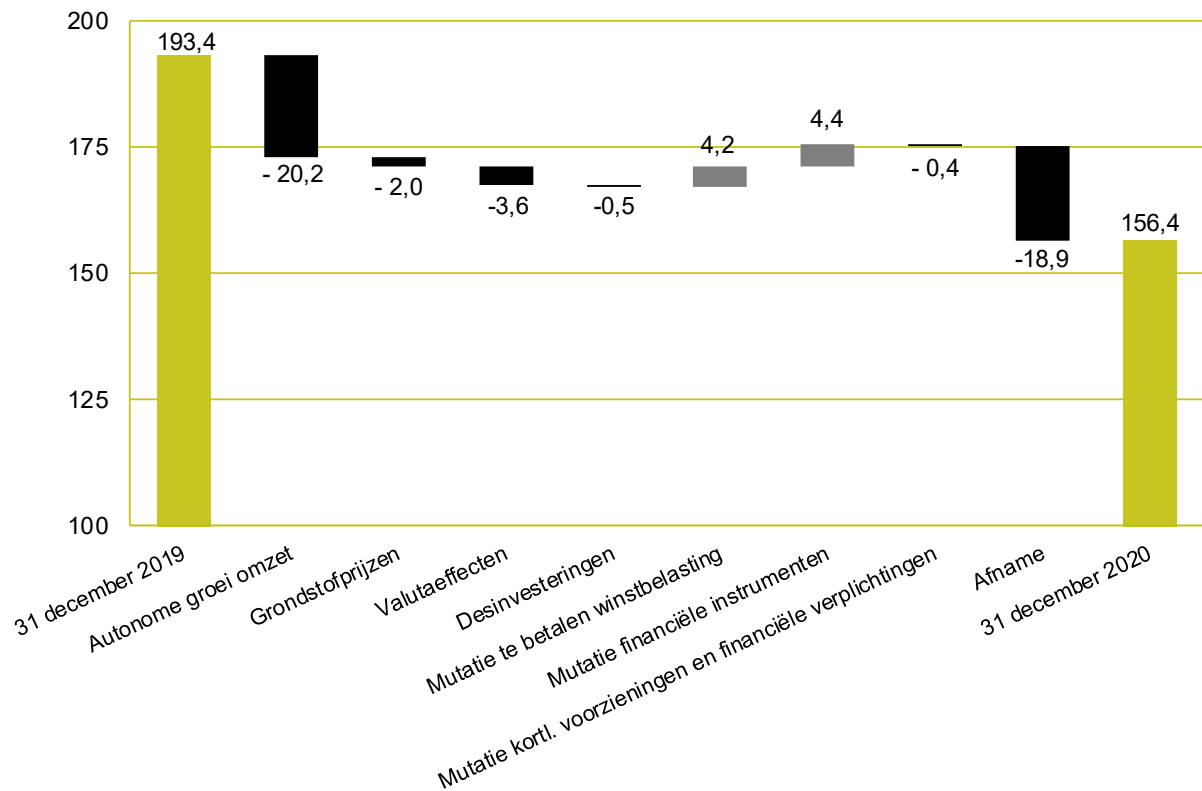
FINANCIËLE ONTWIKKELINGEN 2020

GEOGRAFISCHE SPREIDING VAN DE OMZET

Geografische spreiding van de omzet (in %)



Wijziging in werkkapitaal (in € miljoen)



› Werkkapitaal als percentage van de omzet gedaald naar 12,1% (2019: 13,0%)

› Gebruik van 'non recourse factoring':

31-12-2020	€ 43,6 miljoen
30-06-2020	€ 42,6 miljoen
31-12-2019	€ 38,7 miljoen

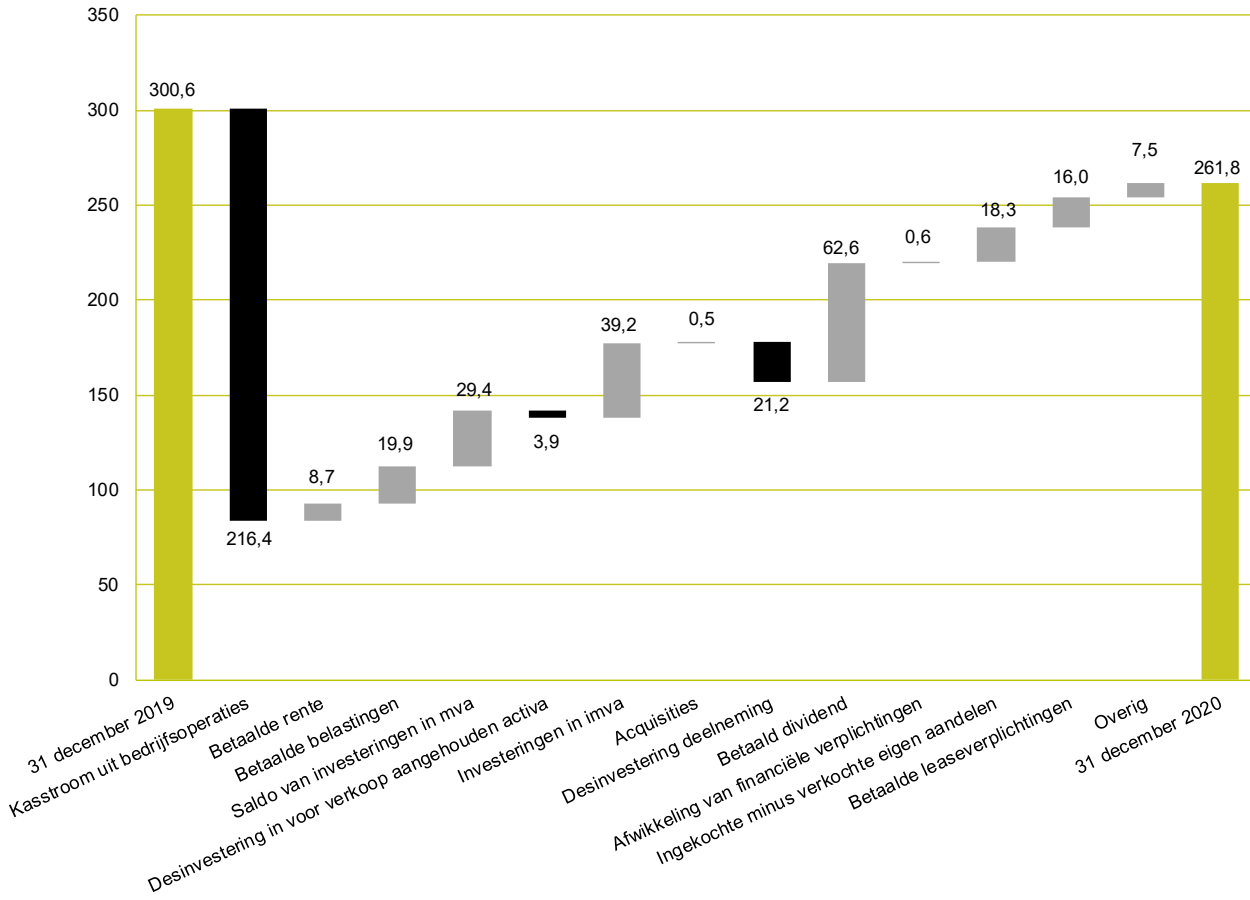
› Gebruik van 'supply chain finance':

31-12-2020	€ 27,5 miljoen
30-06-2020	€ 25,3 miljoen
31-12-2019	€ 24,8 miljoen

› COVID-19 effect op werkkapitaal is opgenomen onder 'Afname':

- › Afname door uitstel van belastingbetalingen uit H1 2020 van € 22 miljoen – te betalen in H1 2021
- › Toename door uitgestelde leveringen en het afmaken van diverse projecten, voornamelijk in Industrial Solutions, door lockdowns – impact van € +10 miljoen

ONTWIKKELING NETTO-SCHULD



- Sterke positieve kasstroom uit operaties, door lager werkkapitaal
- Netto investeringen in materiële en immateriële vaste activa (€ 68,6 miljoen), voornamelijk:
 - Investeringen in R&D
 - Uitbreiding, vervanging en upgrade van productiecapaciteit
- Desinvestering van deelnemingen ZTC en Cruxin in H1 2020
- Cash dividend van € 1,50 betaald per (certificaat van) gewoon aandeel in 2020
- Inkoop aandelen van € 7,1 miljoen voor het aandeleninkoop-programma

FREE CASH FLOW

(in € miljoen)	2020	2019	2018
Bedrijfsresultaat van voortgezette activiteiten	70,9	99,1	129,2
Bedrijfsresultaat van niet-voortgezette activiteiten	0,0	8,9	13,5
Bedrijfsresultaat ¹⁾	70,9	108,0	142,7
Afschrijvingen, amortisatie en bijzondere waardeverminderingen	103,1	100,6	70,0
EBITDA aangepast	174,0	208,6	212,7
Wijziging in werkkapitaal	42,5	0,1	-55,2
Betaalde belastingen	-19,9	-27,4	-28,0
Overig	-0,1	9,8	3,2
Kasstroom uit operationele activiteiten voor interest	196,5	191,1	132,7
Betaling van leaseverplichtingen	-16,0	-15,8	
Investerings (materieel)	-29,4	-30,6	-40,0
Investerings (immaterieel)	-39,2	-40,4	-35,2
Free Cash Flow ('FCF')	111,9	104,3	57,5
EBITDA naar FCF conversie	64,3%	50,0%	27,0%

- Substantiële groei in Free Cash Flow in vergelijking met vorig jaar
- Free Cash Flow conversie is verbeterd dankzij relatief sterke afname van het werkkapitaal in H2 2020 gecombineerd met een lagere EBITDA
- Betalingen inzake acquisities en opbrengsten uit desinvesteringen zijn geen onderdeel van de vrije kasstroom ('FCF')
- Free Cash flow conversie is traditioneel laag in de eerste helft van het jaar en sterk in de tweede helft van het jaar

1) Inclusief eenmalige lasten en bijzondere waardeverminderingen.

MAATSCHAPPELIJK VERANTWOORD ONDERNEMEN



> MVO is volledig geïntegreerd in de TKH-strategie en organisatie

- > Vanuit strategische prioriteit is duurzaamheid sterk verankerd in onze dagelijkse operatie
- > Voortgang geborgd via financiële en operationele rapportages per kwartaal en onderdeel budgetteringsproces
- > Directe verantwoordelijkheid Raad van Bestuur en permanent focusgebied Management Board

> In 2020 verdere stappen gezet

- > TKH levert een bijdrage aan de SDG's via haar bedrijfsvoering en innovatieve productportfolio: ±70% omzet gelinkt aan SDG's
- > Analyse uitgevoerd op mogelijke risico's van klimaatverandering (TCFD) op onze bedrijfsvoering en operatie en het benutten van mogelijke kansen onder andere via onze innovaties die bijdragen aan klimaataanpassing of klimaatmitigatie
- > Voorbereidingen voor verkrijgen externe assurance op geselecteerde niet-financiële KPI's – jaarverslag 2021

INNOVATIVE



Een innovatieve toonaangevende technologie-(niche)speler die 'best in class'-totaaloplossingen creëert

FINANCIAL PERFORMANCE



We benutten mogelijkheden voor groei doelgericht en beperken (financiële) risico's

TALENT EMPOWERMENT



Een aantrekkelijke en verantwoorde werkgever

BEING RESPONSIBLE



Zaken doen op een maatschappelijk verantwoorde manier

VOORUITZICHTEN

Ondanks dat de macro-economische onzekerheden als gevolg van COVID-19 de aankomende tijd zullen aanhouden, verwachten we dat de wereldwijde economie in 2021 geleidelijk zal gaan verbeteren. We verwachten echter dat de effecten van COVID-19, net als in 2020, ook in de eerste helft van 2021 nog merkbaar zullen blijven. Zonder escalatie van voorgenoemde omstandigheden en onvoorziene omstandigheden voorbehouden, verwacht TKH de volgende ontwikkelingen per business-segment voor het jaar 2021:

Telecom Solutions

- **Fibre Optic Networks:** De investeringen in glasvezelnetwerken in Europa zullen naar verwachting verder toenemen. Door COVID-19-beperkingen in de eerste helft van 2021 zal de omzet nog niet op het pre-COVID niveau uitkomen. De markt in China heeft te maken met overcapaciteit, wat tot margedruk kan leiden. Door een betere productmix en verdere focus op Fibre to the Home (FTTH) projecten kan dit grotendeels worden opgevangen.
- Per saldo wordt binnen dit segment een stijging verwacht van zowel omzet als het resultaat.

Building Solutions

- **Machine Vision:** Verdere groei wordt verwacht, gedreven door nieuwe technologieën zoals Alvim 2D- en confocal 3D-visietechnologie.
- **Infrastructure:** Verdere omzetgroei wordt verwacht door toegenomen investeringsbehoefte voor energienetwerken door netwerkbedrijven. Voor de CEDD/AGL-activiteiten wordt groei verwacht op basis van de gecontracteerde en geïdentificeerde projecten.
- **Marine & Offshore:** Flinke omzetgroei in subsea-connectivity-systemen verwacht door een goede orderintake in 2020. Dit zal ruimschoots de vraaguitval voor kabelsystemen voor cruiseschepen compenseren.
- **Parking:** Beperkt herstel van de omzet verwacht, de gevolgen van COVID-19 zijn nog merkbaar.

- **Care:** Toename van de omzet wordt verwacht in 2021 door normalisatie van de COVID-19-beperkingen en vanwege een toename in vraag van zorgdomotica-oplossingen.
- In de overige activiteiten binnen Building Solutions wordt een gedeeltelijk herstel van de aan de COVID-19-gerelateerde omzetsdaling in 2020 verwacht.
- Tevens wordt verwacht dat de effecten van het 'Simplify & Accelerate'-programma een positieve impact op het resultaat gaan hebben.
- Per saldo wordt binnen dit segment een stijging verwacht van zowel omzet als het resultaat.

Industrial Solutions

- **Tire Building:** Door de zeer lage orderintake binnen Tire Building in het tweede en derde kwartaal van 2020 wordt een sterke daling verwacht van zowel omzet als het resultaat in het eerste halfjaar van 2021. De hoge orderintake in het vierde kwartaal van 2020 en de verwachte orderintake in het eerste kwartaal van 2021 geeft een goed perspectief voor een stijging van de omzet en het resultaat in het tweede halfjaar van 2021.
- **Industrial Care:** Binnen Industrial Care wordt een omzetstijging voorzien door de internationale uitrol van Indivion.
- In de overige activiteiten binnen Industrial Solutions zal naar verwachting een herstel plaatsvinden in 2021.
- Per saldo wordt binnen dit segment een daling verwacht van zowel omzet als het resultaat.

Met name de impact voortvloeiend uit de lage orderintake binnen Tire Building in het tweede en derde kwartaal 2020 zal ertoe leiden dat de winst van TKH in het eerste halfjaar 2021 lager zal zijn ten opzichte van het eerste halfjaar 2020. Over geheel 2021 verwacht TKH een stijging van de winst. Zoals gebruikelijk zal TKH bij de presentatie van de halfjaarcijfers in augustus 2021 een concrete verwachting uitspreken voor de winst voor geheel 2021.

Gestegen orderintake in Q1 en verbeterde vooruitzichten voor H1

- Volgens verwachting is de omzet over eerste kwartaal autonoom met 4,7% gedaald ten opzichte van het eerste kwartaal van 2020, met name door lage orderintake in Q2 en Q3 vorig jaar. Binnen Building Solutions lieten vooral de Machine Vision activiteiten een sterke autonome groei zien.
- EBITA daalde in lijn met omzet, al liet Building Solutions een substantiële stijging zien.
- Na het herstel van de orderintake in Q4, kende Q1 een verdere stijging van de orderintake, wat resulteerde in een groei van het orderboek per 31 maart 2021 ten opzichte van 31 december 2020 en vergeleken met 31 maart 2020.

Outlook

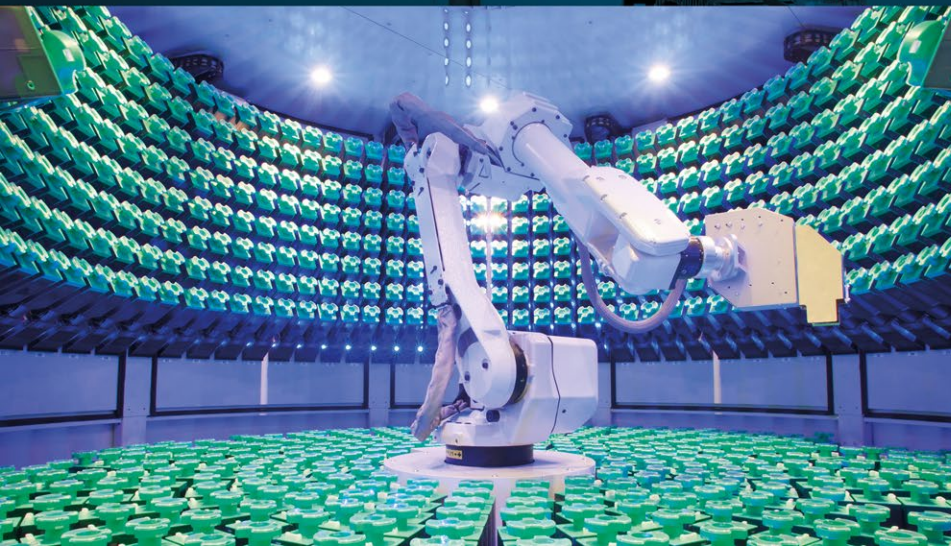
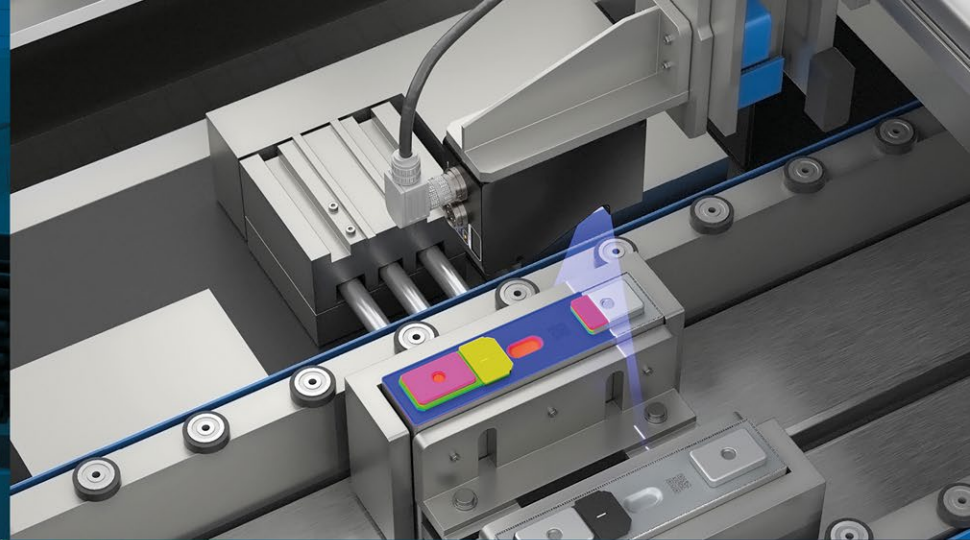
- Onze innovaties krijgen steeds meer tractie in de markt. Dit versterkt ons vertrouwen dat de resultaten van TKH zullen verbeteren richting onze middellange-termijn ROS-doelstelling van 15%.
- De verbeterde marktomstandigheden en ons vermogen om de bezettingsgraad van onze productiecapaciteit in het tweede kwartaal op een hoger niveau te brengen dan oorspronkelijk verwacht, leiden tot betere vooruitzichten voor het eerste halfjaar.
- Op basis van deze ontwikkelingen verwachten wij nu een hoger resultaat dan in de eerste helft van 2020.
- De huidige onzekerheid met betrekking tot de supply chain en tijdige levering van componenten heeft tot nu toe een beperkt effect gehad op de activiteiten van TKH.
- Zoals gebruikelijk zal TKH bij de presentatie van de halfjaarcijfers in augustus 2021 een meer specifieke indicatie geven van de winstvooruitzichten voor het gehele jaar 2021.

Ontwikkelingen per verticale markt

- Fibre Optic Networks: Goed omzetherstel door hoge investeringsprioriteit voor glasvezelnetwerken in Europa, minder negatieve impact van lockdowns op de installatiecapaciteit. Enig negatief effect op marge door overcapaciteit op de Chinese markt.
- Machine Vision: Sterke omzetstijging en orderintake voor marktsegment consumentenelektronica. Ook de fabrieksautomatisering, logistiek, automotive en wood sector laten een verdere groei zien.
- Marine & Offshore: Goede omzetontwikkeling, met name door subsea kabel activiteiten waar de omzet verder is gestegen met goede vooruitzichten voor nieuwe opdrachten.
- Infrastructure: Enkele negatieve effecten van lockdowns, maar een goede ontwikkeling van de vraag naar energieconnectiviteitssystemen.
- Parking: Marktomstandigheden blijven moeilijk, met een aanhoudend laag investeringsniveau binnen deze markt.
- Care: Sterke omzetgroei, gedreven door de doorbraak van de Indivion-technologie en connectiviteitssystemen voor medische apparatuur.
- Tire Building: Aanhoudend herstel van de orderintake, ook van tier 1-klanten, zet naar verwachting door in het tweede kwartaal. Aanzienlijk lagere omzet door de effecten van de lage orderintake in Q2 en Q3 2020. De orderintake van de afgelopen kwartalen vertaalt zich in een hogere omzet in Q2 2021, eerder dan oorspronkelijk verwacht met een positief effect op het resultaat in Q2.



ALGEMENE VERGADERING VAN AANDEELHOUDERS



2021 6 MEI

Smart Technologies <